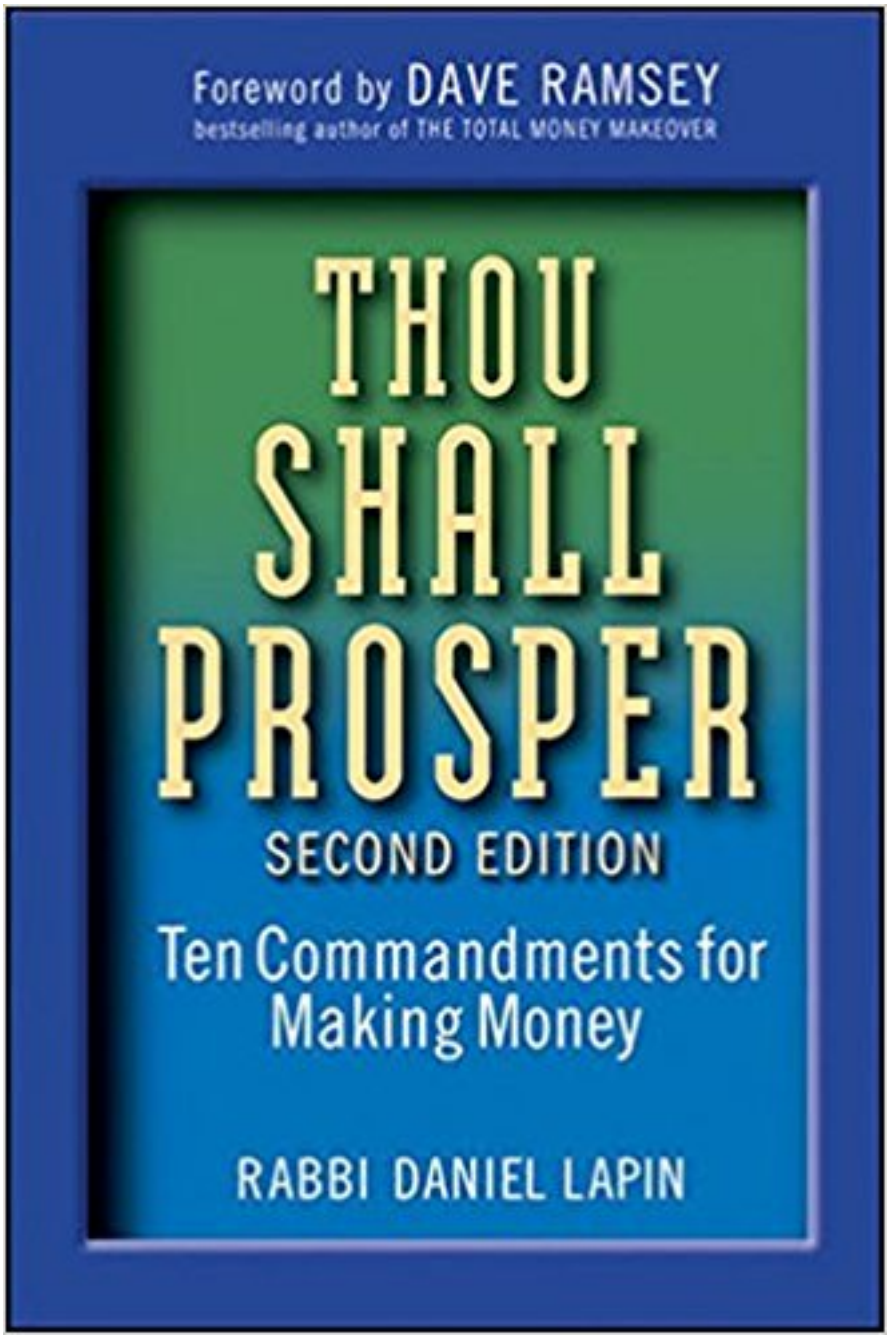
CURSO: TU PROSPERERAS

10 Mandamientos para prosperar

MATERIAL BASADO EN EL LIBRO:



SEMINARIO: TU PROSPERARAS, 10 MANDAMIENTOS PARA PRODUCIR DINERO

INTRODUCCION:

Lucas 16:1-13 (NTV) Parábola del administrador astuto
1 Jesús les contó la siguiente historia a sus discípulos:
«Había cierto hombre rico que tenía un administrador que manejaba sus negocios. Un día llegó la noticia de que el administrador estaba malgastando el dinero de su patrón. 2 Entonces el patrón lo llamó y le dijo: "¿Qué es esto que oigo acerca de ti? Prepara un informe final porque voy a despedirte".
3 »El administrador pensó: "¿Y ahora qué haré? Mi jefe me ha despedido. No tengo fuerzas para cavar zanjas y soy demasiado orgulloso para mendigar. 4 Ah, ya sé cómo asegurarme de que tendré muchos amigos que me recibirán en sus casas cuando mi patrón me despida".
5 »Entonces invitó a todo el que le debía dinero a su patrón para conversar sobre la situación. Le preguntó al primero: "¿Cuánto debes a mi patrón?". 6 El hombre contestó: "Le debo tres mil litros de aceite de oliva". Entonces el administrador le dijo: "Toma la factura y cámbiala a mil quinientos litros".
7 »Le preguntó al siguiente: "¿Cuánto le debes tú?". "Le debo mil medidas de trigo", respondió. "Toma la factura y cámbiala a ochocientas medidas", le dijo.

8 »El hombre rico tuvo que admirar a este pícaro
deshonesto por su astucia. Y la verdad es que los hijos
de este mundo son más astutos que los hijos de la luz
al lidiar con el mundo que los rodea. 9 Aquí está la
lección: usen sus recursos mundanos para beneficiar a
otros y para hacer amigos. Entonces, cuando esas
posesiones terrenales se acaben, ellos les darán la
bienvenida a un hogar eterno.
10 »Si son fieles en las cosas pequeñas, serán fieles en
las grandes; pero si son deshonestos en las cosas
pequeñas, no actuarán con honradez en las
responsabilidades más grandes. 11 Entonces, si no son
confiables con las riquezas mundanas, ¿quién les
confiará las verdaderas riquezas del cielo?; 12 y si no
son fieles con las cosas de otras personas, ¿por qué se
les debería confiar lo que es de ustedes?
13 »Nadie puede servir a dos amos. Pues odiará a uno
y amará al otro; será leal a uno y despreciará al otro. No
se puede servir a Dios y al dinero».

LOS 10 MANDAMIENTOS PARA PROSPERAR:

“El dinero no es dios, pero hace milagros” “El dinero no te hace feliz, pero si ayuda mucho” La ausencia de dinero trae mucho stress, y afecta MUCHISIMO al matrimonio”
“Cuando la pobreza entra por la puerta el amor sale por la ventana”

Consejos iniciales para prosperar:

1. ***Cambia tu TV, Redes sociales, etc. Por libros. blnkist.com***

2. ***Aprende ingles***

Introducción al libro: Thou Shall prosper. Autor: Rabino Daniel Lapin (Personaje muy famoso en su medio en E.U.A)

Sabiduría judía ancestral para hacer dinero.
Mitos sobre el porqué el judío prospera económicamente:

1. Hace trampa, es deshonesto.

2. Son parte de una sociedad secreta

3. Son más inteligentes

4. Son bendecidos por Dios

Realidad: Simplemente aplican los siguientes 10 mandamientos de sabiduría ancestral.

PRIMER MANDAMIENTO: Cree en la dignidad y moralidad de los negocios

El everest comenzó a ser escalado a partir de 1953, después de que alguien lo hizo por primera vez y se demostró que era posible. Si no crees que hacer dinero es bueno y que Dios lo aprueba y lo bendice, jamás tendrás la motivación para hacerlo...

Deuteronomio 8:10 (RV1960 Strong) 10 Y comerás y te saciarás, y bendecirás a Jehová tu Dios por la buena tierra que te habrá dado.

- Los judíos se hicieron banqueros. El banco es un gran beneficio si se usa adecuadamente. La nada no produce nada, un préstamo es la chispa de combustión.

- Mito: La caridad es buena, el negocio es egoísta, video sobre el capitalismo. (Mercedes Benz). https:// www.youtube.com/watch? v=Kvl6U-5ZvKA

- Starbooks, MacDonalds haciendo donaciones para devolver a la sociedad. La esencia del capitalismo. Diferencia entre el socialismo humano y el socialismo

bíblico, aunque este último puede causar abuso. (iglesia primitiva)

- Se admira a las personas que trabajan por otros sin pensar en el dinero y a los empresarios se les ve con malos ojos.

- Las series y películas generalmente ponen a las grandes corporaciones o empresas conspirando para hacer mal.

- La mayoría de la gente piensa que hacer negocio es malo.

- El ser humano no es un simple animal para adaptarse a las condiciones naturales, sino un ser creado para señorear y mejorar el mundo material.

Génesis 1:26-27 (RVR1960) 26 Entonces dijo Dios: Hagamos al hombre a nuestra imagen, conforme a nuestra semejanza; y señoree en los peces del mar, en las aves de los cielos, en las bestias, en toda la tierra, y en todo animal que se arrastra sobre la tierra. 27 Y creó Dios al hombre a su imagen, a imagen de Dios lo creó; varón y hembra los creó.

- El ser humano debe usar la materia para la espiritualidad y no al revés, por eso no comemos como animales, sino que llevamos la comida del

plato a la cabeza. Por eso en el lugar santo en Jerusalen había la menorah y el pan de la presencia divina.

<u>SEGUNDO MANDAMIENTO:</u> Amplía continuamente tu red de conexiones con mucha gente.

- - Relacionate con personas por arriba y por debajo de tu nivel social.

- - El principio de todas las relaciones: 5o Mandamiento, honra a tu padre y a tu madre para que te vaya bien... Para que te vaya bien y tengas una larga vida debes honrar. Honramos a nuestros padres simplemente porque es un mandamiento, la consecuencia de eso será el bienestar, así funcionan las relaciones. Obviamente no usamos a nuestros papas, de la misma manera que no deberíamos usar a la gente para nuestra conveniencia. Ama a la gente y usa las cosas, no uses a la gente y ames las cosas.

- - Hay infinidad de libros de como influenciar a la gente, como ser exitoso, carismático, etc. Pero cuando la gente se da cuenta que la estas usando, o estas tratando de convencerle para tu beneficio, hasta allí llegó esa relación.

- Busca actividades para hacer verdaderas relaciones o amistades con más gente. (Formar parte de una congregación, un equipo deportivo, musical, recreativo, un club, etc)

- Eventos de negocios no necesariamente son útiles ya que hay un interés obvio de por medio.

- Significado de Amigo en hebreo Javer cuya etimología es la palabra jav que significa endeudamiento u obligación. Lo que produce la amistad es el sentido de deuda para estar haciendo pequeños pagos a alguien, ejemplo: pagar una comida, mandar un regalo, tener detalles, ayudar en algo, etc. El que recibe esto dice gracias, hebreo toda que viene de la palabra hodeh que significa admisión o confesión, al aceptar un regalo reconozco que supliste una necesidad en mi, lo cual ahora me genera una

obligación de hacer lo mismo. La amistad se mantendrá mientras ésta dinámica continua, si no es así simplemente se enfriara o incluso desvanecerá.

- También se puede generar amistad cuando ambos reciben una experiencia o regalo agradable para ambos, por ejemplo mirar juntos una puesta de sol o algo hermoso, pasar tiempo juntos, jugando un deporte que les permite conversar (por eso el golf se ha hecho tan popular), algún juego de mesa, o simplemente disfrutando de una buena comida. Ir al cine no aplica tanto ya que no hay interacción, aunque podría ser si después se toman un tiempo en un café o algo así para conversar de la película.

  Evita ser un ermitaño antisocial. Lección de Cain **Gen 4:1-22**

- - Acepta invitaciones de amigos si no lo haces pronto dejarás de
  recibirlas.

- - Abraham nuestro máximo ejemplo de búsqueda de amistades, dice la
  tradición judía que su tienda tenia 4 entradas, de allí se han inspirado
  las grandes tiendas departamentales.

- - Las grandes compañías buscan que sus directivos y sus esposas sean sociables y hospitalarios. *Esto será una importante consideración para pensar con quién casarte.

- - Asegúrate de que toda la gente que conoces sepa a que te dedicas y que estas listo para ayudarle, el hijo del carpintero...

- - Escoge con quien quieres hacer negocio, el dicho: el cliente siempre tiene la razón no es verdadero. No te sientas obligado a perder tiempo con clientes sin sentido. (Contestadoras de teléfono, lineas VIP)

- - Desarrolla humildad y amor por servir a otros.

- - Se predecible y profesional, la gente busca empresas en que sepa exactamente lo que recibirá (cadenas de hoteles, restaurantes, etc) La gente no hará negocios contigo porque seas muy inteligente o tengas grandes títulos, sino porque le caes bien.
- **TERCER MANDAMIENTO: Conócete a ti mismo**

- Ya estás en negocios, tengas o no un empleo. Ya estás creándote una imagen de negocios. Piensa como empresario no como empleado, si estas en un trabajo en el que no crecerás profesionalmente o aprenderás, déjalo.

- Tu eres tu principal discípulo, Si fueras papa y solo tuvieras dinero para la educación espiritual tuya o de tus hijos, ¿quién tendría la prioridad? nunca estás solo. No busques casarte o hacer amigos por soledad.

- - Tú eres una dualidad: Materia y alma, burro y jinete

- - Eres un alma viviendo en un cuerpo. Nick Vujicic, ***La única discapacidad del ser humano es una mala actitud***

5 Fases del desarrollo del alma:

1. 1. נפש

2. 2. רוח

3. 3. נשמה

4. 4. חיה

5. 5. יחידה

1. Nefesh en la matriz, la palabra se relaciona con la palabra descansar, porque antes del nacimiento el alma no ha sido activada.
2. Ruaj, al nacer el alma se libera y puede ir de un lado a otro.
3. Neshama: Al ser amamantado, el alma ahora toma un nombre relacionado con la palabra neshima aliento de supervivencia, ya que
   su nutrición es esencial para sobrevivir.

4. Jaia vida a partir de la juventud en que el alma está obligada a ligarse
   a Dios por las mitzvot que darán vida a su alma.

5. Iejida unidad, cuando finalmente el alma comprende la unicidad de
   Dios y que El y solo El controla el universo y castigará la maldad. Este nivel lo obtiene el tzadik, y llega a su plenitud al morir y entrar al ámbito de la presencia divina.

5 definiciones judías del alma según su desarrollo:

- Se más exigente contigo mismo de lo que eres con los demás, ve la viga de tu ojo primero.

- Tú puedes ser tu mejor amigo o tú peor enemigo, tu futuro dependerá de a quien le haces más caso, al burro o al jinete, solo uno puede ganar.

- - Antes de guiar a otros aprende a guiarte a ti mismo.

- - Carácter es el valor más importante en una época cómo está de tanta competencia

  - No permitas que tu mala inclinación, carnal, orgullosa, egoísta, perezosa, etc engañe a tu parte

espiritual generosa, humilde, amorosa, esforzada. Aprende a leer lo que te guía así como tratas de discernir a la gente.

- Comprende lo que realmente motiva a las personas

Pirkei avot (Sabiduria de los padres cap 4)

1. 2. 3. 4.

¿Quién es sabio?

¿Quién es poderoso? ¿Quién es rico? ¿Quién es apreciado?

Estas preguntas están relacionadas con las 4 necesidades básicas del ser humano, algunas de tipo espiritual y otras físicas.

Definición de espiritualidad: Todo aquello que no es material, ni físico. (No tiene que ver en éste caso con fe, religión, etc)

Reglas para diferenciar lo espiritual de lo material:

Regla 1: Lo físico puede ser destruido, lo espiritual no. (Hardware, software)
Regla 2: Las cosas físicas pueden ser imperfectas o se pueden dañar, las cosas espirituales deben ser perfectas.

(Hardware-software, planos-edificio, genética-cuerpo)
Por eso es que tus pensamientos deben ser precisos y perfectos.
Regla 3: Lo espiritual debe preceder a lo físico.

- Vive tu vida primeramente en el ámbito espiritual. El ámbito físico solo será importante si quieres ser modelo o deportista y aun así necesitaras espiritualidad para destacar. Las personas que quieran hacer negocios contigo se enfocaran mas en tus aspectos espirituales (carácter, virtudes, comunicación, etc) que en tu aspecto físico.

1. ¿Quién es sabio? Necesidad de adquirir conocimiento que satisface mi alma

2. ¿Quién es poderoso? Necesidad intelectual de tener control sobre circunstancias

3. ¿Quién es rico? Necesidad de provisión física

4. ¿Quién es apreciado? Necesidad de afecto

Interesante que el autor Steven Covey en su libro sobre el 8o habito también menciona éstas 4 áreas del ser humano:

1. Espíritu

2. Mente

3. Cuerpo

4. Alma, emociones

- Para vivir en balance tenemos que dedicar tiempo diariamente en nuestra agenda a éstas cuatro áreas y buscar que las personas con quien trabajamos también las tengan cubiertas si no queremos agotarles.

1. Sabiduría: Aprendes de los errores de otros, tienes una fuente inagotable de sabiduría. (La Biblia, Yeshua)

2. Poder: Tienes libertad total de usar tu recurso más valioso, el tiempo, para hacer lo que más disfrutaras y te hace crecer intelectualmente.

3. Riqueza: Tienes todas tus necesidades cubiertas, estas totalmente contento/a con lo que tienes.

4. Alma, emociones: Tienes una vida familiar y de amigos saludable.

CUARTO MANDAMIENTO: No esperes perfección

Este mandamiento está relacionado con el primero que vimos: Cree en la dignidad y moralidad de los negocios.

La diferencia es que en este mandamiento, los errores, prejuicios o mala fama creada en el mundo de los negocios se pueden convertir en la excusa personal para evitar progresar económicamente.

- - El negocio es solo una herramienta que puede ser usada para bien o para mal.

- - Otras profesiones también cometen errores y no se les juzga tan drásticamente.

- - El capitalismo ético (Fundamentado en la Biblia) es el sistema que más demuestra oportunidades para todos.

- - Capitalismo ético es el sistema de cooperación económica en que se intercambian bienes y servicios de manera voluntaria pensando en beneficiarse unos a otros.

Excusas o prejuicios contra el negocio o sistema basado en el dinero:

1. El sistema capitalista es injusto ya que genera falta de igualdad, al hacer gente más rica que otros. (Robin Hood al revés). ¿Existe algún sistema que pueda eliminar la pobreza? Dt 15:4-5,11.

»No deberá haber pobres en medio de ti, porque el Señor tu Dios te bendecirá en abundancia en la tierra que te da como preciada posesión. Recibirás esa bendición si te aseguras de obedecer los mandatos del Señor tu Dios que te entrego hoy. Dt 15:4-5 NTV

Siempre habrá algunos que serán pobres en tu tierra, por eso te ordeno que compartas tus bienes generosamente con ellos y también con otros israelitas que pasen necesidad. Dt 15:11

Aparente contradicción que se resuelve de la siguiente manera:

- - La pobreza es relativa

- - Nadie debe considerarse pobre asimismo, ya que siempre puede
  hacer algo para mejorar su situación

- - En vez de mirar hacia arriba, lo cual nos haría pensar que somos
  pobres, debemos mirar al que tiene menos que nosotros.

- - La falta de equidad siempre existirá ya que ésta relacionada con el carácter único de cada persona.
  La mayoría de la gente que gana la
  lotería vuelve a ser pobre...

2. El sistema capitalista o el negocio es motivado por la codicia. Ejemplo:
Si estuvieras pidiendo limosna y un hombre de negocios te ofrece 100usd y tú sabes que esa persona de manera misteriosa por darte esos 100usd se va a ganar 500usd. Y otra persona te va a dar 10usd de su bolsillo, de manera generosa, ¿que preferirías? Los 100usd o los 10usd.
¿Que te haría sentir menos avergonzado y con mayor dignidad, recibir los 100usd a cambio de un trabajo que le hagas la hombre de negocios que el capitalizará en ganancias para su empresa o recibir los 10usd como un simple limosnero?

¿Qué es el dinero según la filosofía judía?
El dinero es la consecuencia de una interacción benéfica con otros seres humanos.

Un profesor de una prestigiada universidad de economía definió cada billete como un certificado de buen desempeño ante otro ciudadano. (Siempre y cuando se haya obtenido de manera honesta y legal)

- No tiene nada de malo pensar en saciar primeramente nuestras necesidades antes de saciar las de otro.

Parábola del aceite de las 5 vírgenes prudentes.

La gratitud es el remedio contra la excusa de cuestionar los motivos de alguien que quiere beneficiar a los demás sea cual sea la causa, ya que solo Dios ve el corazón.

3. El capitalismo daña el medio ambiente o la naturaleza.

- - Dios le dio autoridad al ser humano sobre la naturaleza, es posible transformar la naturaleza para beneficio del ser humano, no se trata de dar culto a la creación. Balance entre Rom 1:25 y Ap 11:18

- - Una vez más el negocio es un instrumento, el que lo usa mal para cualquier cosa no necesariamente lo hace malo.

- - Controversial el tema del medio ambiente, el cual una vez más requiere también dinero sino tampoco es sustentable...

4. El negocio des-humaniza

- - Justo lo opuesto, el negocio es lo que hace diferente al ser humano de los animales o las máquinas...

- - Des-humanizar significa desconectarte de la humanidad y eso es imposible en el ámbito de los negocios ya que para tener éxito en los negocios ya vimos que es fundamental relacionarse con otros humanos.

- - Hacer negocios exitosos implica creatividad, imaginación, diligencia, comunicación, carácter y muchas otras cualidades propias únicamente de los seres humanos, no de los animales ni de las máquinas.

5. Aunque el sistema de la economía en que vivimos no es perfecto por cuanto el ser humano no es perfecto, hasta el momento no ha surgido otra alternativa para crear un mundo perfecto, eso solo sucederá cuando venga el Mesías.

- Ejemplo: En una comunidad de casas para 100,000 personas solo hay una sección de 500 casas con la mejor ubicación frente a un lago con vista hermosa. Todos quisieran vivir allí, pero solo unos cuantos privilegiados ya sea por riqueza heredada del trabajo de sus antepasados o por su propia creatividad y trabajo pueden vivir allí.

Esto implica que 500 están felices allí, mientras que 95,000 están infelices con su ubicación, ¿como podemos resolver el problema?

1. Hacer un sorteo de esas 500 casas

2. Usar la fuerza y las armas para poseer una de esas casas y después
   conseguirte un ejército para protegerte del siguiente ataque.

3. Formar un comité de políticos, académicos, etc. que re-distribuyan las 500 casas, (tipo Robin Hood, etc) esto obviamente crearía un poco de corrupción

dada la naturaleza humana, lo cual ya ha sucedido históricamente.

4. Convertir las 500 casas en un gran parque para que los 95,500 tengan
   acceso a el... (Aquí ya no le pertenecen a nadie)

5. Crear algo llamado dinero. Esto implicará que para obtenerlo y poder
   comprar una casa allí alguien tendrá que seguir los Diez Mandamientos que se mencionan en este libro y pagar el precio por una casa de esas. Quizás ésta no es la solución perfecta pero ¿alguna de las 4 anteriores está mejor? Por lo menos esta solución deja a los 95,500 con la posibilidad de luchar por algo así de manera legítima.

Conclusiones:

1. Ve en contra de la corriente de los prejuicios y excusas para hacer dinero culpando al sistema de negocios para seguir en la negligencia o escasez.

2. Despójate de todo sentimiento de envidia hacia los que tienen más que tú y considera que nadie te quita lo que te toca, en lugar de ello, agradece por lo que tienes y considera a los que tienen mejor que tú. Considera que tu situación no tiene por qué

ser estática y siempre es posible mejorar tu situación.

3. En todas las áreas tanto en la económica como en la personal aprende a estar contento aun con la segunda mejor opción, si la primera JUSTICIA Y EQUIDAD TOTAL, la cual solo vendrá con el Mesías, no puede ser alcanzada mientras los seres humanos sean los que dirigen.

QUINTO MANDAMIENTO: Busca el liderazgo de manera consistente y constante

En la Biblia no existe la palabra liderazgo en el sentido que el mundo actual lo promueve. El liderazgo bíblico sólo implica que tienes seguidores.

¿Cómo se adquiere el liderazgo desde la perspectiva bíblica? Consiguiendo seguidores.
Requisitos para liderear:

1. Aprende a ser un seguidor antes de buscar seguidores. No busques poder absoluto. YESHUA vs satanás. Faraón, Nabucodonosor, Hitler. El poder corrompe, pero el poder absoluto corrompe absolutamente. Por eso necesitamos la autoridad de la palabra de Dios.

2. Mantén una visión clara de tu meta.

3. No temas a la confrontación. (Ejemplo de Judá perdiendo su liderazgo por la venta de Yosef y recuperándolo por su disposición a sacrificarse por Benjamin.

4. El liderazgo implica fe y también hechos concretos. Mirada en el cielo y pies en la tierra.

5. Aprecia el valor de cada persona a la que lidereas, balance entre: nadie es indispensable y todos son indispensables. Una empresa debe organizarse en base a funciones o tareas y no a personalidades, para no depender de las personas, pero tampoco puede llegar al punto de tratar a las personas como simples números, ya que trabajarán sin pasión y lealtad. En la Biblia se prohibía censar a los Israelitas, una explicación de eso es para evitar el pensamiento de que todos son iguales, cada persona es única y puede aportar aspectos a la organización que nadie más puede aportar, Dios no creo en serie...

6. Aprende a dar presentaciones sin notas.

7. Aprende a controlar tu cuerpo y apariencia, ejemplo: El Rey de la selva. 10 cualidades de la comunicación.

1. Se interesado no interesante.

2. No te distraigas con nada.

3. Mantén una expresión facial amigable sincera. (Empatía)

4. Usa el nivel correcto de Asertividad.

En el ámbito de la comunicación, la asertividad es una cualidad a la cual se hace referencia bastante en el último tiempo. Esta cualidad tiene que ver con la capacidad de un individuo para establecer su punto de vista de manera sincera y directa, sin sonar agresivo pero sin volverse sumiso tampoco. Se considera que la asertividad es el término medio entre ambas cosas y que, por lo tanto, es uno de los mejores métodos de comunicación entre dos personas o más.

... via Definición ABC http://www.definicionabc.com/ comunicacion/ asertividad.php

5. Comunícate simple - sin tensión, artificialidad, sonar repetitivo, sin demasiadas pausas o muletillas, midiendo el nivel de prisa o ansiedad de la persona con quien hablas.

6. Asegúrate que tu cuerpo no distraiga la comunicación. 7. Di la verdad.

8. Conoce bien el tema del que hablas.

9. Comunícate al nivel de quien te escucha.

10. Ten la intención de mejorar la vida de la persona con quien hablas.

SEXTO MANDAMIENTO Cambia continuamente lo que es posible cambiar mientras que te mantienes firme en lo que es incambiable.

- - Los cambios son necesarios para mejorar
- - Has los cambios de manera gradual: En las relaciones interpersonales lento es rápido y rápido es lento.
- - Reacciona lentamente ante los cambios, no tienes porque tomar decisiones precipitadas, a menos que sea de vida o muerte.
- - Los cambios pueden producir prosperidad, Bendición de Jacob a Zebulon Dt 33:18-19
  A Zabulón dijo:Alégrate, Zabulón, cuando salieres;
  Y tú, Isacar, en tus tiendas.

Llamarán a los pueblos a su monte;
Allí sacrificarán sacrificios de justicia,
Por lo cual chuparán la abundancia de los mares, Y los tesoros escondidos de la arena.
La palabra salieres implica salir de lo convencional, pensar diferente, un comentario judio de este pasaje menciona que los mares implican intercambio comercial de cosas valiosas como el oro y otros materiales, pero los tesoros escondidos de la arena es una alusión profética a los tiempos cuando será más valioso el ingenio de producir abundancia de elementos aparentemente sin valor como la arena. Silicon Valley, Apple: Think different...

- En una época de tantos cambios debemos depender mas de las cosas que no cambian.

Alégrate, Zabulón, cuando salieres;
Y tú, Isacar, en tus tiendas.
Los Israelitas dedicados a trabajar la tierra diezmando a la tribu de a Leví para que ellos se dediquen a enseñar las cosas eternas.
Los principios son eternos, y trascienden culturas, son

como los faros que dan dirección. Honestidad, amor, carácter, diligencia, etc.

En el mundo de los negocios principios centrales que nunca cambiarán son los siguiente:

1. Ganancias...

- Capital sin límite que se obtiene de inversionistas no es lo mismo qué ganancias obtenidas de clientes.

2. Honestidad y transparencia

- Negocios verdaderamente prósperos a largo plazo implican ganancias verdaderas para ambos, no el que uno engañe u omita información para aprovecharse de otro.

Conclusiones:

1. No te resistas a los cambios e innovaciones
2. Absorbe los cambios gradualmente, incluso en tu rutina diaria, antes de pasar del sueño a la actividad toma unos minutos de transición para orar, y prepararte espiritual y mentalmente.

3. No hagas mas de dos cambios drásticos estresantes al mismo
   tiempo.

4. Has una lista de los fundamentos o cosas que nunca deben cambiar.

5. Ve la vida como un video no cómo fotos estáticas.

SÉPTIMO MANDAMIENTO: Aprende a anticiparte la futuro.

Es sabio comprender las consecuencias futuras de eventos presentes.

1. Reconoce los eventos que podrían afectar o beneficiar tu negocio. (Tecnología, redes sociales, ventas, etc)

2. Interpreta los eventos fríamente sin involucrar tus emociones, deseos o ego.

- Chamberlain vs Churchill ante la amenaza de Hitler, Chamberlain movido por ego.

3. Mira hacia atrás para mirar hacia adelante. “No hay nada nuevo debajo del sol” “Aunque la mona se vista

de seda, mona se queda” La ciencia y tecnología no cambia la esencia del ser humano.

4. Aprende a encontrar patrones o tendencias (En esto se basan los exámenes de iQ) Cainan, Mahalalel, Jared = Adquisición material, búsqueda espiritual, decadencia social. 2a Guerra mundial, victoria de E.U.A, Época hippie, decadencia moral.

5. Dedica tiempo para la contemplación. (Shabbat) Lectura vs Pantallas

6. Establecer metas es una forma de anticipar el futuro.

OCTAVO MANDAMIENTO Conoce tu dinero

Intro: Anécdota de la pesca del Salmón tomado por un águila. Moraleja: Conoce todo acerca de la pesca y tu competencia.

¿Qué es el dinero?

- Certificado de desempeño

- El dinero es un certificado de confianza de quien lo emite. (Origen de

la palabra dólar-thaler- monedas de valle, de la mina de plata de un estricto y honorable aristócrata Aleman.

- El dólar se ha convertido en un medio confiable de transacción

debido al gobierno que lo emite a diferencia de otras monedas de países inestables o corruptos. In God we trust. Toda la economía gira alrededor de la palabra confianza sin la cual el sistema colapsa.

- El dinero es intangible, depende de la reputación. (Ejemplo: adquisición de las marcas Jaguar y Volvo por parte de Ford por 9 billions. Warren Buffet salvando Compañias de la quiebra.

- Nadie te va a soltar verdaderas cantidades de dinero a menos que confíen en ti.

Consejos prácticos:

- - Construye desde la juventud una reputación de confianza en materia económica. Buró de crédito, relaciones interpersonales: Promete menos de lo que das, siempre supera las expectativas, no seas ambiguo, devuelve las llamadas en un periodo de 24hrs. (Aplicando el principio de escoger tus clientes)

- - Aprende los aspectos técnicos de las finanzas para ser más seguro y confiable en esta área. (Principios de contabilidad, finanzas, inversiones, etc)

- - Consejo judio de distribución económica: Divide tu capital en 3, 1. bienes raíces, 2. Mercancías, 3. Cash.

- - Analiza las tendencias actuales, ten una mente empresarial que te de flexibilidad considerando las tendencias actuales. (Internet freelancers).

- - Aprende nuevas habilidades para que tengas diferentes formas de cash flow y no todo provenga de una sola actividad.

.

NOVENO MANDAMIENTO: Actúa como rico, asóciate con el dueño del oro y de la plata.

Nos sentimos interiormente más satisfechos cuando damos que cuando pedimos o dependemos de los demás.

Aunque los papas se podrías justificar esperando que sus hijos les mantengan en su vejez, su anhelo

es no ser una carga para ellos.
Fuimos creados para dar, para generar, llevamos en nuestras huellas digitales la marca del creador, dinero = kesef = Kaf = palma de la mano, instrumento para crear y huellas digitales reflejo de un creador único.
A nadie le gusta tratar con alguien que está desesperado tratando de vendernos algo u obtener algún beneficio.
El tener una actitud de generosidad, suficiencia económica, (dependiente 100% de Dios y 0% de los hombres) te permitirá establecer relaciones más sanas, y la gente no te evitará.
¿Robará el hombre a Dios? Pues vosotros me habéis robado. Y dijisteis: ¿En qué te hemos robado? En vuestros diezmos y ofrendas.
Malditos sois con maldición, porque vosotros, la nación toda, me habéis robado.
Traed todos los diezmos al alfolí y haya alimento en mi casa; y probadme ahora en esto, dice Jehová de los ejércitos, si no os abriré las ventanas de los cielos, y derramaré sobre vosotros bendición hasta que sobreabunde. Reprenderé también por

vosotros al devorador, y no os destruirá el fruto de la tierra, ni vuestra vid en el campo será estéril, dice Jehová de los ejércitos.
Y todas las naciones os dirán bienaventurados; porque seréis tierra deseable, dice Jehová de los ejércitos. Mal 3:8-11
«¿Por qué viven ustedes en casas lujosas mientras mi casa permanece en ruinas?». Esto es lo que dice el Señor de los Ejércitos Celestiales: «¡Miren lo que les está pasando! Han sembrado mucho pero cosechado poco; comen pero no quedan satisfechos; beben pero aún tienen sed; se abrigan pero todavía tienen frío. Sus salarios desaparecen, ¡cómo si los echaran en bolsillos llenos de agujeros!». Hageo 1:4-6

Para estudiar: Profecía de Hageo.

Honra a Jehová con tus bienes,
Y con las primicias de todos tus frutos;
Y serán llenos tus graneros con abundancia,
Y tus lagares rebosarán de mosto. Prov 3:9-10

A Jehová presta el que da al pobre,
Y el bien que ha hecho, se lo volverá a pagar.
Proverbios 19:17

Den a otros, y Dios les dará a ustedes. Les dará en su bolsa una medida buena, apretada, sacudida y repleta. Con la misma medida con que ustedes den a otros, Dios les devolverá a ustedes.» Luc 6:38

Los 4 propósitos del dinero:

1) **A**LIMENTACION

“No os afanéis, pues, diciendo: ¿Qué comeremos?. . .” (Mateo 6:31) **“Teniendo sustento y abrigo, estemos contentos . . .”** (1a Timoteo 6:8)

2) **M**OTIVACION (Para mi fe)

“ . . . Probadme ahora en esto . . . si no abriré las ventanas de los cielos, y

derramaré sobre vosotros bendición . . .” (Malaquías 3:10) 3) **A**MISTAD

“ . . . Para que . . . la abundancia vuestra supla la escasez de ellos . .(2a Corintios 8:14-15)

4) **R**UMBO

“Mi Dios, pues, suplirá todo lo que os falta . . .” (Filipenses 4:9)

(si Dios guía Dios provee, si no esta proveyendo no esta guiando)

EL DINERO ES PARA AMAR A DIOS Y AL PROJIMO

¿Cómo mantener el balance para no caer en la codicia?

No codiciaras...

No codiciar implica la perfecta fe de que Dios le da a cada quien en su soberanía lo que Solo El decide en su perfecta voluntad para cumplir sus propósitos para esa persona, recordando que la situación económica de cada quien no es una foto, sino un video..

Ahora bien, la verdadera sumisión a Dios es una gran riqueza en sí misma cuando uno está contento con lo que tiene. Después de todo, no trajimos nada cuando vinimos a este mundo ni tampoco podremos llevarnos nada cuando lo dejemos. Así que, si tenemos suficiente alimento y ropa, estemos contentos.

Pero los que viven con la ambición de hacerse ricos caen en tentación y quedan atrapados por muchos deseos necios y dañinos que los hunden en la ruina y la destrucción. Pues el amor al dinero es la raíz de toda clase de mal; y algunas personas, en su intenso deseo por el dinero, se han desviado de la fe verdadera y se

han causado muchas heridas dolorosas. 1a Tim 6:6-10 NTV

Mandamientos vs la codicia:

1. Bikurim
2. Maaser (1,2,3) 3. Terumah
4. Tzedaka

¿Antes de los impuestos o después? ¿Antes de las deudas o después?

Filosofía minimalista.
¿Quién es rico? Quien esta contento con lo que tiene, quien menos necesita.

DÉCIMO MANDAMIENTO: Nunca te retires

Integra tu vocación e identidad pensando que la vida no es un destino sino un viaje.

- - Al tener como meta una edad para el retiro te hará comenzar a disminuir tu esfuerzo conforme te acercas. (Ejemplo de poner número en abdominales) Es como apagar el motor de un coche cuando aún puede seguir funcionando. Deja de pensar en el retiro como una meta o fecha específica. Esto te dará más vitalidad y utilidad para la sociedad.

- - Grandes empresas han sido creadas por personas en una edad cerca del retiro. (Walmart, MacDonalds, KFC)
- - El retiro es una forma de egoísmo. Ya que generar dinero implica relacionarse con los demás como vimos anteriormente.
- - El retiro va en contra de la perseverancia, una virtud importante para tener éxito.
- - No creas las tres mentiras relacionadas con el retiro:
- - Mito 1: El trabajo solo es un medio para vivir. El trabajo es parte de la vida, no existe el concepto de retiro en la Biblia, el mandamiento del Shabbat es permanente y está implícito en trabajar 6 días a la semana.
- - Mito 2: La edad te hace menos productivo. A menos que tu profesión sea de carácter físico, es justo al revés, si ya aprendimos que la generación de dinero depende de las relaciones, la confianza, reputación, etc. Entre mayor seas mas has

acumulado esto, así que incluso será más fácil generar riqueza a través de tus relaciones, cerrando un negocio durante un desayuno con una amistad que con meses de trabajo físico.

- - Mito 3: El ser humano puede generar más de lo que consume, en especial en la vejez. Se puede convertir a través de su experiencia y sus relaciones en un instrumento para generar más riqueza en lugar de ser una carga para el gobierno, o simplemente consumir sus recursos.

Epílogo: La vida es negocio, el negocio es vida, aprende lo uno y habrás aprendido lo otro.

Reflexión final del autor basada en experiencias de su juventud con su tío prospero y exitoso en los negocios, y lo que ha aprendido como hombre de negocios:

Preferiría mandar a su hijo como aprendiz de un hombre prospero de negocios que a recibir conocimiento teórico en la universidad...